MSE Filterpressen®
Filtration.Solution.Quality.

WHITEPAPER



PARTNERPROGRAMM

Partner werden bei MSE

Modelle, Aufgabenteilung und Ablauf für Handelsvertretungen, Distributoren und Anlagenbauer

Ihr Markt.
Unsere Filtrationstechnik.

Sie kennen Ihren Markt, Ihre Kunden und deren Prozesse. Wir bringen mit, was im Filterpressenmarkt selten ist: einen Hersteller, der jedes Projekt als Filtrationsaufgabe versteht und nicht als Maschinenverkauf.

Seit über 45 Jahren, entwickelt und gefertigt in Remchingen, im Einsatz in über 30 Ländern.

> **Gemeinsam erschließen wir neue Märkte: als Handelsvertretung, als Distributor mit eigenem Service oder als Anlagenbauer und EPC, der MSE-Technik in seine Projekte integriert.**

MSE WELTWEIT

Ein starkes Fundament für Ihren Vertrieb

Über 3000 Projekte in Spezialchemie, Batterietechnologie und Hydrometallurgie, Bergbau, Umwelttechnik und Lebensmittelindustrie: Mit MSE-Referenzen im Rücken führen Sie Gespräche auf Augenhöhe, auch bei Konzernen.

45	3000+	30+	50 – 80
JAHRE ERFAHRUNG	PROJEKTE WELTWEIT	LÄNDER IM EINSATZ	FILTERPRESSEN PRO JAHR

PARTNERMODELLE

Drei Wege, mit MSE zu wachsen

01

Handelsvertretung

Sie vertreten MSE in Ihrem Gebiet, öffnen Türen bei Entscheidern und begleiten Projekte vom Erstgespräch bis zum Abschluss. Angebot, Auslegung und Lieferung kommen aus Remchingen, die Provision für jeden Auftrag aus Ihrem Gebiet geht an Sie.

02

Distributor

Sie verkaufen MSE-Filterpressen und Original-Ersatzteile in eigenem Namen und betreuen die Anlagen vor Ort, mit Schulung, Dokumentation und technischem Support von uns. Service und Ersatzteilversorgung bauen wir gemeinsam auf.

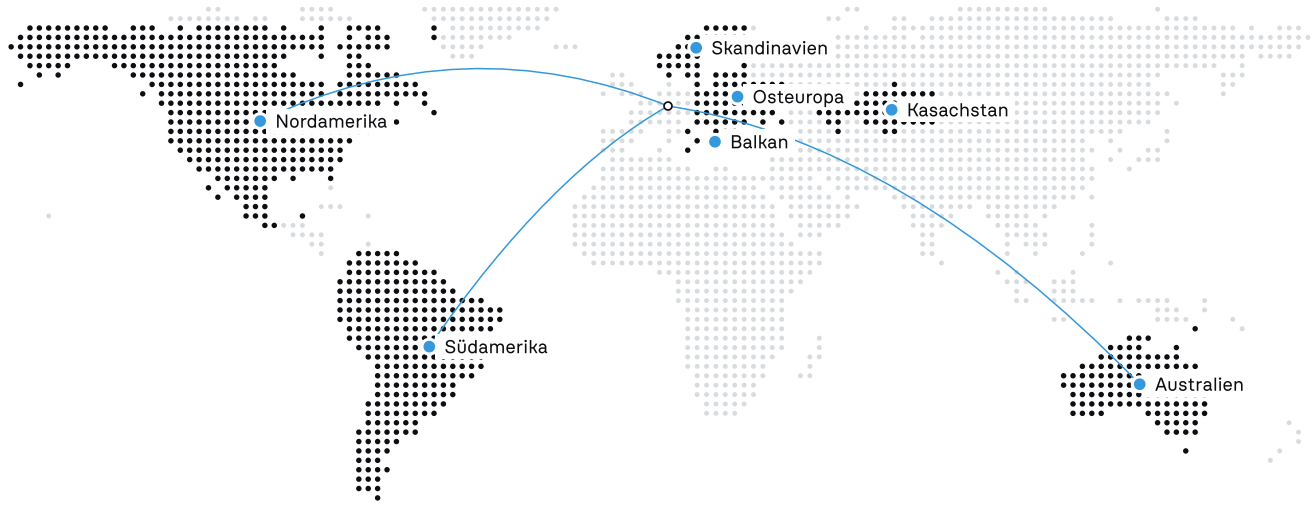
03

EPC & Anlagenbau

Sie planen und bauen Prozessanlagen und brauchen einen Filterpressen-Partner, der Auslegung, Laborversuch, 3D-Daten und Schnittstellen liefert, termintreu und dokumentiert. Wir fügen uns in Ihr Projekt ein, nicht umgekehrt.

ZIELREGIONEN

Hier suchen wir aktuell Partner



Nordamerika: USA, Kanada, Mexiko etc. · Südamerika: Brasilien, Chile, Peru, Argentinien etc. · Osteuropa: Polen, Bulgarien etc.
Quelle: MSE Filterpressen GmbH. Stand November 2026.

Wer in welcher Phase führt

Übliche Aufteilung, individuelle Abstimmung möglich.

HANDELSVERTRETUNG

Sie öffnen die Tür. Wir liefern Technik und Vertrag.

01 MARKT	02 BEDARF	03 VERSUCH	04 ANGEBOT	05 AUFTRAG	06 LIEFERUNG	07 SERVICE
Sie	Sie	MSE	MSE	MSE	MSE	MSE
Kunden ansprechen, Türen öffnen	Bedarf aufnehmen	Versuch und Auslegung	Angebot erstellen	Vertrag mit dem Kunden, Provision an Sie	Lieferung, Montage, Inbetriebnahme	Service und Ersatzteile

DISTRIBUTOR

Sie sind Vertragspartner. Wir stehen hinter Ihnen.

01 MARKT	02 BEDARF	03 VERSUCH	04 ANGEBOT	05 AUFTRAG	06 LIEFERUNG	07 SERVICE
Sie	Sie	MSE	Sie	Sie	MSE	Sie
Kunden ansprechen	Bedarf aufnehmen	Versuch und Auslegung	Ihr Angebot an den Kunden	Vertrag mit dem Kunden	Inbetriebnahme und Schulung	Service vor Ort

EPC & ANLAGENBAU

Ihr Projekt, Ihr Vertrag. Wir liefern die Filtrationsstufe.

01 MARKT	02 BEDARF	03 VERSUCH	04 ANGEBOT	05 AUFTRAG	06 LIEFERUNG	07 SERVICE
Sie	Sie	MSE	Sie	Sie	Sie	MSE
Ihr Projekt, Ihr Kunde	Prozessdaten, Spezifikation	Versuch, Auslegung, 3D-Daten	Gesamtangebot	Vertrag mit dem Betreiber	Gesamtanlage	Service für den Betreiber

Quelle: MSE Filterpressen GmbH, Partnermodelle. Stand November 2026.

Was Sie mit MSE im Rücken haben

Verstehen.

Engineering vor dem Angebot.

Laborversuche in Remchingen, Auslegung durch unser Engineering, dann die Maschine. So gewinnen Sie Projekte, in denen Standardangebote scheitern.

Stark in der Produktfiltration.

Wo Filterkuchen oder Filtrat das Produkt sind, spielt MSE seine Stärke aus: gekapselte, gasdichte Systeme, Edelstahl, ATEX und FDA.

Lösen.

Entwickelt und gefertigt in Remchingen.

Eigene Konstruktion, eigene Fertigung, Formate 470 bis 2500 mm, bis 30 bar. Sonderlösungen sind bei uns der Normalfall.

Groß genug für Konzernprojekte, agil genug für Sonderwünsche.

Familienunternehmen: Entscheidungen fallen am Tisch, nicht im Gremium.

Vorantreiben.

Technik, über die Ihre Kunden sprechen wollen.

MSE2FAST verkürzt Zykluszeiten um bis zu 50 Prozent, AI:PureLogic steuert den Prozess, CellTRON® kapselt kritische Medien ein.

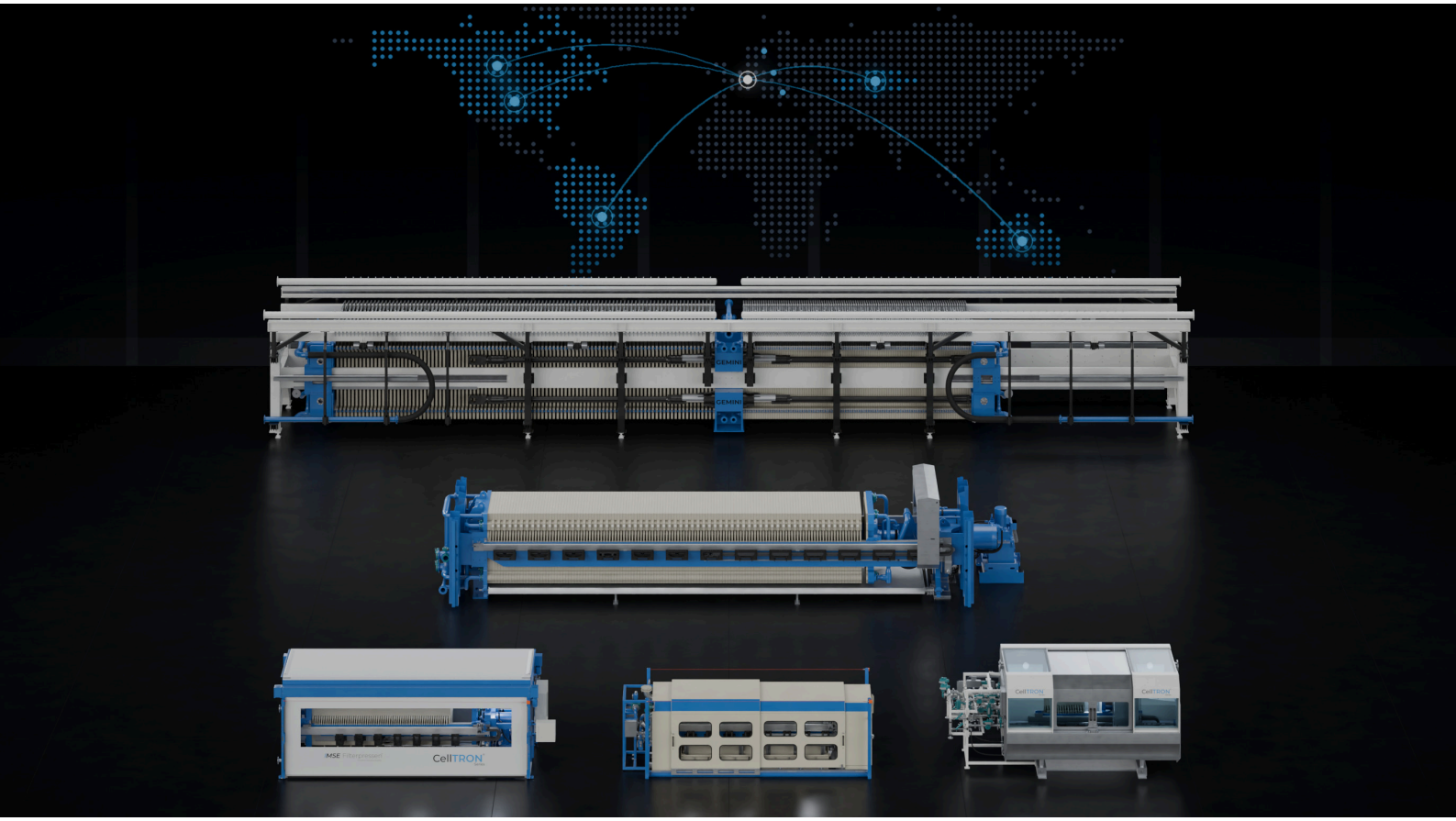
Ein Name, den Ihre Kunden kennen.

Über 3000 Projekte in mehr als 30 Ländern: Sie müssen MSE nicht erklären, nur vorstellen.

> **Verfahrenstechnisches Know-how, Auslegung und technische Umsetzung aus einer Hand: Damit sind Sie in der Produktfiltration stark, bis hin zu gekapselten Systemen, ATEX und FDA.**

Erst verstehen. Dann bauen.

Am Anfang steht die Aufgabe Ihres Kunden, nicht die Maschine. Wir klären sie im Laborversuch in Remchingen und in der Auslegung durch unser Engineering. Erst dann entsteht die Presse: aus eigener Konstruktion und eigener Fertigung, in Formaten von 470 bis 2500 mm, bis 30 bar. Sonderlösungen sind bei uns der Normalfall.



Von hinten nach vorn: GEMINI, vollautomatisierte Filterpresse, CellTRON® Light, Advanced und Xtreme.

BRANCHEN

- Chemische Industrie & Pharmazie
- Batterieherstellung & -Recycling
- Bergbau, Mineralien & Metallurgie
- Umwelt & Abwasser
- Lebensmittel- & Getränkeindustrie

WAS WIR UNS VON IHNEN WÜNSCHEN

Partner, die ihren Markt kennen

Eine Partnerschaft trägt, wenn beide Seiten investieren. Deshalb achten wir weniger auf Größe als auf Marktzugang, technisches Verständnis und Verbindlichkeit.

- → Erfahrung im technischen Vertrieb von Verfahrens-, Umwelttechnik oder Anlagenbau.
- → Zugang zu Entscheidern in Chemie, Bergbau, Batterie und Recycling, Umwelt oder Lebensmittel.
- → Verständnis für Fest-Flüssig-Trennung, oder die Bereitschaft, es bei uns zu lernen.
- → Für Distributoren: die Bereitschaft, Service und Ersatzteilversorgung gemeinsam mit uns aufzubauen.
- → Verbindlichkeit: ein fester Ansprechpartner, regelmäßige Abstimmung, gemeinsame Jahresplanung.

SO GEHT ES LOS

In vier Schritten zur Partnerschaft

01

Erstgespräch

30 Minuten online: Ihr Markt, Ihre Kunden, unsere Technik. Unverbindlich.

02

Gebiet & Modell

Wir klären exklusives Gebiet, Rolle und Konditionen und halten sie schriftlich fest.

03

Training

Bei Bedarf: Produkt- und Anwendungs-training in Remchingen oder online, Umfang nach Ihrem Bedarf. EPC-Partner steigen direkt mit ihrem Projekt ein.

04

Start

Vertriebspaket, Zugang zu Unterlagen, ein fester Ansprechpartner. Anfragen aus Ihrem Gebiet gehen ab jetzt an Sie.

NÄCHSTER SCHRITT

Innovate. Solve. Accelerate. Ready when you are.

Lassen Sie uns über Ihren Markt sprechen: ein Erstgespräch, 30 Minuten, unverbindlich.

ERSTGESPRÄCH VEREINBAREN

MSE FILTERPRESSEN GMBH

Am Eisengraben 3 · 75196 Remchingen · Deutschland
Tel. +49 (0) 7232 3650-0
sales@mse-filterpressen.de

GESCHÄFTSFÜHRUNG

Giuseppe Rumé, Riccardo Valerio Rumé
Amtsgericht Mannheim HRB 502677
USt-IdNr. DE 144200297 · St.-Nr. 41411-33896

ONLINE

mse-filterpressen.com